

# 12 признаков, по которым ваш оффер примут за инфоцыганство

Чек-лист для эксперта, который не хочет, чтобы его путали с инфоцыганом из-за пары формулировок. Пройдитесь по своему лендингу, оферте и описанию программы — каждый пункт читается искушённым покупателем как сигнал.

## 1. Безусловная гарантия дохода

«Гарантирую X рублей за Y месяцев». Сигнал инфоцыганства + правовой риск по ФЗ-2300-1.

## 2. Скидка «только сегодня», действующая 3-й раз за неделю

Управление импульсом, видимое опытному покупателю.

## 3. Оферта недоступна до оплаты

Стоп-сигнал номер один для любого вдумчивого покупателя.

## 4. Размытые условия возврата

«При объективных причинах», «по решению администрации» — переписать с конкретикой по срокам и основаниям.

## 5. Отзывы без имён, фамилий и контекста

Без верифицируемых данных читаются как самописные.

## 6. Отзывы датированы первой неделей после оплаты

Покажите отзывы выпускников через 3-6 месяцев после завершения.

## 7. Программа описана общими словами

Заголовки «Мышление», «Деньги», «Стратегия» без раскрытия — повод для подозрения.

## 8. Нет описания квалификации эксперта

Не нужно «гуру» — нужны конкретные подтверждаемые регалии и опыт.

## 9. Скрытые платежи и доп. модули

Если они есть — лучше указать заранее, иначе будут возвраты и репутационные потери.

## 10. Манипулятивные СТА

«Купи сейчас, иначе...», «Только смелые», «Не для слабых». Сигнал инфобизнеса.

### 11. Селекция отзывов: 100% позитивных

Покажите рост из реальных кейсов с контекстом, не глянец.

### 12. Кто исполнитель по договору — непонятно

Должен быть конкретный ИП / ООО, а не «команда экспертов».

Это рекомендации, не юридическое заключение. AI-аудит с правками до/после и compliance-чек:  
[vtoroe-mnenie.ru/dlya-ekspertov](http://vtoroe-mnenie.ru/dlya-ekspertov)